Franqueados | Conversão

PLAYBOOK

beevets a gente cuida como gente





PASSO A PASSO

Comunicação da nova fase da clínica

Objetivo

Informar, engajar e mobilizar todos os stakeholders durante a transição da clínica para a marca Beevets, reforçando os diferenciais da nova fase e consolidando a imagem da unidade como referência veterinária local.



Cronograma | Comunicação



Passo 1 - Criar Expectativa

Teaser com suspense ("vem novidade por aí") Canais: Stories IG/FB, Status WhatsApp



Passo 2 – Comunicado Oficial

Anunciar oficialmente a BeeVets - vídeo [link] Canais: WhatsApp, Feed IG/FB, E-mail, Imprensa





Convites, contagem regressiva, bastidores, reels Canais: Feed IG/FB, Stories, WhatsApp, Google Meu Negócio



Cronograma | Comunicação

Dia D - 0

Passo 4 - Dia D (Reinauguração)

Cobertura ao vivo, post oficial, reels do evento Canais: Stories, Feed IG/FB, Reels

de 1 a 7 dias após

Passo 5 - Pós-Evento

Agradecimento, highlights, serviços Canais: Feed IG/FB, Stories, WhatsApp, E-mail



Passo 6 - Ajustes digitais

Atualizar Canais

Canais: Google Meu Negócio, IG, FB, TikTok, Site/LP



Passo 1: Criar Expectativa

Objetivo: gerar curiosidade e expectativa. **Canais:** WhatsApp (status, grupos), Stories Instagram/Facebook.

Textos sugeridos:

Stories/Status:

"Percebeu algo diferente na clínica?

● Vem novidade por aí…"

"Estamos preparando algo especial para o seu pet Vicia de olho!"



Passo 2: Comunicado Oficial

Objetivo: anunciar oficialmente a entrada para a rede

BeeVets.

Canais: WhatsApp

WhatsApp (clientes ativos):

"Olá! Agora nossa clínica faz parte da **BEEVETS**, a maior rede de clínicas veterinárias do Brasil.

Mais estrutura, mais especialidades, mais tecnologia — e o mesmo carinho de sempre com seu pet 🐾



Passo 2: Comunicado Oficial

Objetivo: anunciar oficialmente a entrada para a rede

BeeVets.

Canais: Feed Instagram e facebook

"Uma nova fase começa em [Cidade]! Agora somos **BEEVETS** **

Mais estrutura, mais especialidades, mais tecnologia.

E o mesmo cuidado de sempre.

Assista ao vídeo e entenda um pouco mais sobre a Beevets"



Passo 3: Reinauguração/ Instalação da placa

Objetivo: convidar clientes e engajar a comunidade.

Canais: WhatsApp, Feed, Stories, E-mail, Google Meu Negócio.

Prazo: 10 dias antes da "inauguração" ou da instalação da placa na fachada

Feed IG/FB (Convite):

BEEVETS [Nome da Unidade] Uma nova clínica. Um novo padrão. O mesmo carinho de sempre.

Brindes e surpresas para você e seu pet!"

Stories (Contagem Regressiva):

Faltam [X] dias! Quem vai estar com a gente? **

WhatsApp (ativos/ inativos):

CONVITE ESPECIAL — REINAUGURAÇÃO Tem um tempinho que você não vem nos visitar Que tal conhecer nossa nova fase como

BeeVets? Reinauguração em breve!

Passo 3: Reinauguração/ Instalação da placa







Dia da reinauguração

Arte sugerida:

Foto da equipe em frente à fachada nova.

Texto central:

"Hoje começa um novo capítulo 💛 Agora somos BeeVets".

Textos sugeridos:

- Stories ao vivo:
 - Chegada dos clientes
 - Brindes para pets
 - Tour da clínica
- Feed IG/FB (oficial):

Hoje começa um novo capítulo!
Agora somos **BeeVets [Cidade]**Mais estrutura, mais cuidado e mais proximidade.
Obrigado por fazer parte dessa história



Passo 5: Pós-Evento

Arte sugerida:

Colagem com fotos da reinauguração. Texto:

"Obrigado por celebrar com a gente "."

Textos sugeridos:

• Feed IG/FB:

"Como foi a nossa reinauguração? "".
Um dia especial, repleto de carinho, pets e amigos.
Obrigado por fazer parte dessa nova fase BeeVets!"

WhatsApp/E-mail:

"Obrigado por participar da reinauguração BeeVets [Cidade]!

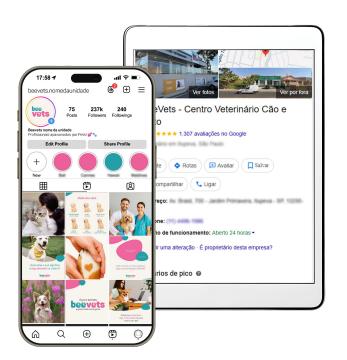
Estamos prontos para cuidar ainda melhor do seu pet.



Passo 6: Ajustes Digitais

D+1 a D+15 (após reinauguração) Ações:

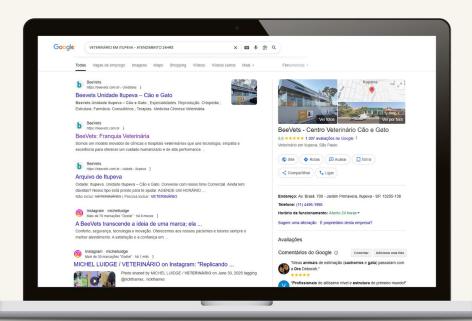
- Google Meu Negócio: atualizar nome → Beevets [Unidade], fotos, serviços
- **Instagram:** @beevets.nomedaunidade
- Facebook: Beevets [Unidade]
- TikTok: @beevets.nomedaunidade
- Website / Landing Page: página oficial ou LP destacando novo conceito



Passo 7: Captação de Novos Clientes

Início de Google Ads com foco em:

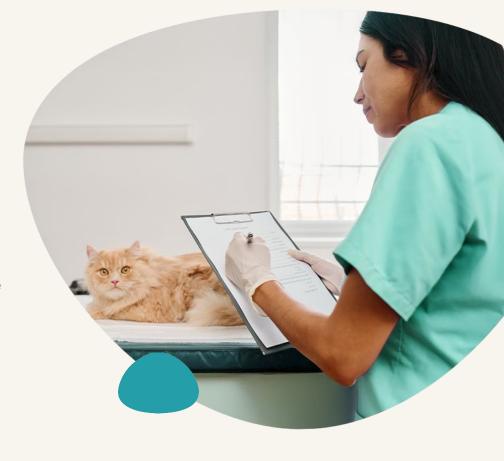
- Localização (atrair público da região)
- Serviços estratégicos (consultas,urgência, cirurgias, vacinas, especialidades, check-ups)
- Selecionar palavras-chave do tipo "veterinário em [Cidade]"



Estrutura indicada para Google Ads

Checklist:

- Dividir campanhas por tema (Serviços gerais, Emergência, Vacinação, etc.)
- Criar grupos de anúncios separados por intenção
- Criar pelo menos 3 anúncios por grupo com:
 - Título com palavras-chave e localização
 - Destaque para diferenciais ("Atendimento 24h", "Agende pelo WhatsApp")
 - CTA claro ("Agende agora", "Chame no WhatsApp")
- Ativar extensões:
 - o Chamada (telefone)
 - Localização
 - Sitelink (páginas específicas se tiver site)
 - Frase de destaque ("Atendimento com carinho",
 "Veterinário de confiança")



Dica de Estratégia de Performance

- Identifique perfis de clientes mais lucrativos
- Crie campanhas segmentadas por comportamento e necessidade
- Trabalhe o funil: atração → conversão → fidelização



Cultura e Conteúdo do Dia a Dia

Ações:

- Posts de bastidores: equipe em treinamento, atendimento, acolhimento
- Mostrar evolução da clínica: antes/depois da estrutura e da cultura de atendimento
- Reforçar propósito: "Mais do que veterinária, somos uma rede com padrão de excelência"



Engajamento e Reputação Online

Ações:



Coletar avaliações no Google Meu Negócio



Envio de **link após consultas**



QR Code na recepção



Equipe pedindo feedbacks diretamente

Benefício: aumentar reputação digital e confiança imediata na comunidade



Agora somos Beevets!

Mais estrutura, mais cuidado e mais proximidade.

A cada clínica integrada, construímos uma rede mais forte e confiável.

